

Les avantages de l'alternance pour l'employeur au 08/03/2026

- Transmettre votre savoir-faire, former quelqu'un à vos méthodes de travail
- Intégrer de nouvelles compétences dans votre organisation
- Contribuer aux enjeux RSE par la dimension sociale et sociétale
- Le salaire de l'alternant est un % du SMIC, en fonction de l'âge, des accords de branche professionnelle et de l'année d'exécution du contrat
- Une prime à l'embauche : 6000 € si contrat conclu avec une personne reconnue travailleur handicapé
- Exonération partielle des cotisations salariales et déductions fiscales de la taxe d'apprentissage
- Une prime à l'embauche pour les contrats conclus entre le 8 mars 2026 et qui débutent avant le 01/01/2027 : 2000 € pour les entreprises de moins de 250 salariés 750 € pour les entreprises de 250 salariés et plus

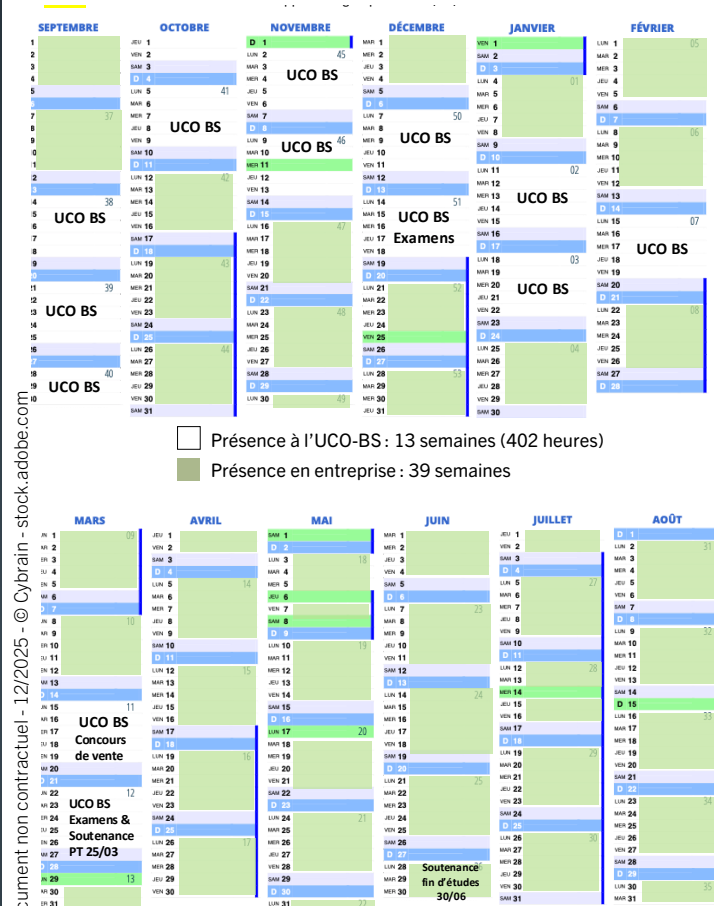
Les avantages de l'alternance pour l'étudiant

- Obtention d'un diplôme et double statut étudiant -salarié
- Expérience professionnelle, avec véritable tremplin vers l'emploi
- Aides au logement : APL [www.caf.fr], Loca-pass, avance de dépôt de garantie et Mobili-jeunes, prise en charge partielle du loyer [sur www.actionlogement.fr]
- Coût de la formation entièrement pris en charge
- www.1jeune1solution.gouv.fr : découvrez toutes les aides auxquelles vous avez droit en fonction de votre profil
- Renseignez vous auprès du CE de votre employeur pour d'autres avantages
- Perception d'une rémunération tout en poursuivant ses études (au 01/01/2026) :

Âge	Contrat pro Salaire minimum brut	Apprentissage Salaire minimum brut
- de 21 ans	65% SMIC (1184,97 €)	51% SMIC (929,75 €)
21 à 25 ans	80% SMIC* (1458,42 €)	61% SMIC* (1112,05 €)
26 ans et +	100% SMIC* (1823,03 €)	100% SMIC* (1823,03 €)

* ou Salaire Minimum Conventionnel

Calendrier prévisionnel des alternants 2026/2027



JOB DATING

jeudi 9 avril 2026 (14h)

Rencontres entreprises / étudiants en visio

Campus du Vincin / 56610 Arradon 02 97 46 33 60
www.vannes.uco.fr campus-vannes@uco.fr

Contacts

frederique.johnson@uco.fr contact entreprises
sylvie.foutrel@uco.fr responsable de la formation
iletemple@uco.fr secrétariat MCI



Grand Prix Spécial de l'International 2021



LICENCE PRO COMMERCE INTERNATIONAL

Code RNCP 40445 L'ALTERNANCE : ÉTOFFEZ VOS COMPÉTENCES À L'IMPORT / EXPORT !

La spécialité en alternance « Techniques digitales en commerce international » a une double vocation :

- former de véritables coordinateurs des fonctions supports à l'international
- apporter une vraie valeur ajoutée par la maîtrise des techniques digitales en commerce international



UCO
BRETAGNE SUD
UNIVERSITÉ CATHOLIQUE DE L'OUEST



LICENCE PRO EN ALTERNANCE

LICENCE PROFESSIONNELLE MÉTIRS DU COMMERCE INTERNATIONAL (M.C.I.)

spécialité

« Techniques digitales en commerce international »

Métiers visés

- Assistant(e) commercial(e) import / export
- Administration des ventes (ADV)
- Chef de zone export
- Assistant chef de produit export
- Responsable administratif en Commerce International (banque, assurance)
- Agent d'exploitation affréteur (transport)
- Acheteur international
- Déclarant en Douane
- Trader à l'international
- Assistant responsable logistique
- Community manager
- Business developer
- Chef de produit web à l'international
- Account manager

Ils nous font confiance



Témoignages

En tant que maître d'apprentissage, j'ai eu l'opportunité d'accompagner une alternante issue de la licence professionnelle Métiers du Commerce International de l'UCO Vannes, une formation que je connais bien puisque j'y ai moi-même étudié. Cette double perspective me permet d'apprécier encore davantage la **qualité du programme** proposé. L'alternante a su démontrer des **compétences solides**, un bon sens de l'organisation et une bonne capacité d'adaptation aux exigences de nos clients. Ses connaissances théoriques, acquises à l'UCO Vannes, se sont parfaitement combinées avec la pratique à l'aide des missions que je lui avais confiées. Cela reflète bien la qualité de l'enseignement et des **valeurs transmises par cette formation**, que j'ai également pu expérimenter et qui m'ont beaucoup servi dans ma propre carrière. Cette collaboration a été **un réel atout** pour notre entreprise, et je recommande vivement cette école à toute organisation cherchant à accueillir des **alternants motivés et bien formés**.

Alisonne BOUTRAIS,
Assistante commerciale export
La Mère Poulard (35 St-Étienne en Cogles)



Dans une logique de collaboration plus étroite entre écoles et entreprises, j'ai accepté d'être parrain d'Axel Rivière pour le Grand Prix de l'International des CCE 2018. Ce jeune homme de 22 ans, curieux et à l'écoute des différentes cultures s'est tout naturellement orienté vers des études de commerce. Son stage de fin d'année, réalisé chez Transoceanic Wind Transport, lui a permis de découvrir toute la **complexité du métier** et d'être confronté à son essence: l'art de trouver une bonne adéquation entre l'offre de l'entreprise et les attentes du client! TOWT s'inscrit totalement dans une **logique R.S.E.** Axel a bien capté de tournant d'un monde en perpétuel mouvement, bel atout commercial! Axel Rivière, ainsi que les autres jeunes primés porteront les couleurs de la France où qu'ils aillent et quelle que soit leur branche d'activité. Nous pouvons d'ores et déjà en être fiers. **Notre relève est assurée!**

Catherine SIGAL,
Groupe CAHORS
parrain d'Axel RIVIÈRE Grand Prix
des CCE 2018



La formation, son contenu et les supports répondent tout à fait à nos attentes.

Anne-Cécile HUET,
Responsable chargée d'affaires,
Registrar Corp (56 Auray)



Compétences apportées

Maîtrise des langues étrangères et de l'administration des ventes (ADV) - 312 h

- Assurer le **suivi commercial** des clients de la commande à la livraison et à la facturation
- **Préparer une cotation** en fonction des incoterms
- Enregistrer et **traiter une commande**
- Gérer la **liasse documentaire**
- Organiser le **transport international**, prendre en charge les opérations de passage en **douane**
- Assurer la communication en 3 langues

Maîtrise des techniques digitales en commerce international - 90 h

- Valoriser le site **Internet** de l'entreprise dans sa dimension export, y compris e-commerce
- Rédiger et mettre en oeuvre des **newsletters adaptées à une clientèle étrangère**
- Participer à la mise en place de **canaux de e-commerce** à l'export (places de marché, comparateurs de prix)
- Contribuer à un **plan e-publicitaire** à l'export.

Avec le soutien de

BRETAGNE[®]
COMMERCE
INTERNATIONAL

SEMRUSH



soledis
Intégrateur e-business

vipe
Activateur d'innovation

