

2020-21

Faculté des Humanités

## LICENCE PROFESSIONNELLE

Diplôme d'État délivré  
par l'Université  
Bretagne-Sud

# 75%

d'insertion professionnelle (6 mois  
après l'obtention du diplôme)

## 12 SEMAINES DE STAGE (INITIAL)

## 38 SEMAINES EN ENTREPRISE (ALTERNANCE)



**UCO**

BRETAGNE  
SUD  
UNIVERSITÉ  
CATHOLIQUE DE L'OUEST



• New York •



• London •



• Frankfurt •



• Hong Kong •



• Tokyo •



## ALTERNANCE INITIAL

### Métiers

- Assistant(e) commercial(e)  
import / export
- Administration des ventes (ADV)
- Chef de zone export
- Assistant chef de produit export
- Acheteur international
- Déclarant en Douane
- Agent de transit import / export
- Chef de produit web  
à l'international
- Community manager
- Business developer
- Account manager
- Traffic manager

## COMMERCE INTERNATIONAL

TECHNIQUES DIGITALES EN COMMERCE INTERNATIONAL

Cette formation s'adresse à des étudiants motivés par les échanges commerciaux à l'international. Elle a pour double objectif de : **former de véritables coordinateurs des fonctions supports à l'international, créer de la valeur ajoutée grâce au parcours e-business.**

### Points forts

#### Alternance alliant l'international et le digital

#### Préparation aux certifications en langue et digital

Bing ads, Google pour les pros, TOEIC, Cervantès, Goethe-Institut

#### Partenariat important avec les entreprises

Les institutionnels du commerce international (CCE, BCI)  
Les réseaux entrepreneuriaux (Produit en Bretagne, VIPE)  
Des entreprises privées (Groupe Solédis, Formaouest)

#### Alternance et recherche de stage facilitée

Présence d'une personne dédiée aux relations avec les entreprises et à l'accompagnement des étudiants.

2020-21

Faculté des Humanités

LICENCE PROFESSIONNELLE

Diplôme d'État délivré  
par l'Université Bretagne-Sud

EN ALTERNANCE

14 SEMAINES  
DE COURS38 SEMAINES  
EN ENTREPRISE5 SEMAINES DE PRÉ-FORMATION  
aux outils fondamentaux du e-businessPour toute demande de contrat en apprentissage,  
nous contacter

## Coût de la formation

en initial ..... 3900 €

Tarif 2019-2020.

en alternance ..... nous contacter

## Avantages du contrat pro

Prise en charge (totale ou partielle) des  
frais de formation et de la fonction tutorale  
par l'OPCO de l'entreprise.

Rémunération de l'étudiant

Âge	Salaires minimum brut
- de 21 ans	65% SMIC (988,79€)
21 ans et +	80% SMIC (1216,97€)
26 ans et +	SMIC minimum (1521,22€) ou 85% du salaire minimum conventionnel

\*montants calculés au 01/01/2019

Double statut : salarié / étudiant.

## Inscription

La formation dispensée en une année est ouverte  
aux étudiants titulaires d'un diplôme de niveau  
**BAC + 2 validé** ou justifiant d'une **expérience  
professionnelle validée** :

- **L2 ou DEUG** (Communication, Langues, Lettres, Sciences Éco., AES...)
- **DUT** (GEA, Logistique, Techniques de commercialisation...)
- **BTS** (Commerce International, MCO, NDRC, Assistant-Manager...)

Les diplômes supérieurs au **L2** sont acceptés ainsi  
que les personnes de plus de 25 ans inscrites à Pôle  
Emploi. **Sélection sur dossier puis entretien** (projet pro-  
fessionnel, niveau des **2 langues étrangères** à l'oral).

nos partenaires :

Grand prix  
de l'International 2018

## Pour tout renseignement

Responsable  
**Sylvie Foutrel**  
sylvie.foutrel@uco.frJ'apprécie que nos cours soient dispensés par des professionnels  
du commerce international, ils nous apportent beaucoup grâce à  
leurs anecdotes professionnelles. Le petit plus selon moi dans la  
formation, ce sont les cours de e-business auxquels nous assistons.Maëlle Licence commerce international  
promo. 2018

## Objectifs sur 1 an :

## Maîtrise des langues étrangères et de l'administration des ventes (ADV)

Assurer le **suivi commercial** des clients de la commande à la livraison et à la facturation •  
**Préparer une cotation** en fonction des incoterms • Enregistrer et **traiter une commande** • Gérer  
la **liasse documentaire** • Organiser le **transport international**, prendre en charge les opérations  
de passage en **douane** • Assurer la communication en **2 langues étrangères**.

## Maîtrise des techniques digitales en commerce international

**Valoriser le site Internet** de l'entreprise dans sa dimension export, y compris e-commerce • Rédi-  
ger et mettre en oeuvre des **newsletters adaptées à une clientèle étrangère** • Participer à la mise en  
place de **canaux de e-commerce** à l'export (places de marché, comparateurs de prix) • Contribuer  
à un **plan e-publicitaire** à l'export.

## Programme

TOTAL 463 h

Cours..... 445h  
Examens..... 18h

## UE 1 : ANGLAIS

88 h

Langue économique et commerciale..... 40 h  
Techniques de négociation..... 24 h  
Communication professionnelle..... 24 h

## UE 2 : ESPAGNOL OU ALLEMAND

88 h

Langue économique et commerciale..... 40 h  
Techniques de négociation..... 24 h  
Communication professionnelle..... 24 h

## UE 3 : COMMERCE INTERNATIONAL

92 h

Stratégie marketing et marketing opérationnel..... 42 h  
Techniques de commerce international..... 50 h

## UE 4 : TECHNIQUES DIGITALES EN COMMERCE INTERNATIONAL

90 h

*Module de spécialisation «e-business» mis en place en collaboration avec le Comité  
Régional des Conseillers du Commerce Extérieur de Bretagne.*  
Site E-commerce, Sourcing et Achat en ligne..... 15 h  
Communication on-line..... 13,5 h  
Stratégie de diffusion e-commerce..... 42 h  
Conduite Marketing et Stratégie on-line..... 19,5 h

## UE 5 - pratique : EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

15 h

Coordination du projet tuteuré..... 8 h  
Approfondir une mission liée au e-business import ou export, dans le cadre  
de la problématique entreprise et définie en collaboration avec l'entreprise.  
Coordination du stage ou de l'alternance..... 7 h

## UE 6 : DROIT ET OUTILS DE COMMUNICATION

72 h

Communication et comportement professionnel..... 24 h  
Droit commercial international..... 18 h  
Nouvelles Technologies en Informatique et Communication..... 30 h

## Les étudiants en formation initiale bénéficient d'heures supp.

Italien / Chinois initiation (validation interne UCO-BS)..... 40 h  
Préparation à la certification (TOEIC, Cervantès et Goethe-Institut, Voltaire)..... 3 X 20 h  
Techniques de négociation à l'international (concours de vente en anglais)..... 24 h  
Développement personnel et gestion du stress..... 24 h  
Pratique théâtrale et prise de parole..... 24 h  
Ateliers de culture générale (géopolitique, témoignage de professionnels  
et d'ex-étudiants, visites d'entreprises...)..... 24 h

RehaSup 56

UCO Bretagne-Sud / Campus du Vincin / 56610 Arradon / 02 97 46 33 60 / www.vannes.uco.fr